

Offre d'emploi

Responsable du développement B to B 72 (H/F) – CDI

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un responsable du développement B to B 72 (H/F), en CDI, à temps plein.

A la fois garant(e) du développement commercial de nos activités B to B 72 et chef(fe) d'orchestre global, vous managez les équipes de nos activités en gestion déléguée (30 salariés) et de second œuvre (10 salariés). Vous portez également la vision et le déploiement opérationnel de ces 2 activités.

Rattaché(e) au directeur général, ce poste complet allie stratégie, coordination, exécution opérationnelle, commercial et relationnel. Il vous permettra de vous épanouir dans un environnement passionnant et stimulant.

A moyen terme, ce poste propose de réelles évolutions possibles et déjà identifiées à la fois sur la partie management (avec le rattachement possible du pilotage d'activités B to B supplémentaires) et d'un point de vue géographique (avec la couverture des départements de la Mayenne et de l'Orne).

Vos missions seront les suivantes :

Stratégie et développement commercial

- Proposer des orientations commerciales qui tiennent compte des spécificités d'ENVIE Maine.
- Structurer notre offre commerciale, en mettant la priorité sur nos activités second œuvre et menuiserie.
- En collaboration avec nos encadrants techniques, suivre la réalisation des chantiers.
- Être en veille et répondre aux appels d'offres.
- Prospecter, acquérir et fidéliser de nouveaux clients à l'aide de votre réseau professionnel.
- Participer aux différentes manifestations du territoire afin de faire connaître ENVIE Maine.

Pilotage d'activité et coordination

- Être force de proposition sur la structuration de notre service R&D et manager l'équipe.
- Être garant de la marge prévisionnelle sur les prestations réalisées par rapport aux objectifs attendus.
- Concevoir les indicateurs de performance, analyser les résultats et mettre en place des ajustements.
- Co-animer les réunions d'exploitation des activités B to B avec le directeur général.

Profil recherché

- Formation de cycle supérieur (BAC+3 à 5).
- Expérience probante dans la Relation client et la gestion de centres de profit.
- Une très bonne connaissance du tissu économique local.
- Idéalement une connaissance du secteur du bâtiment et/ou industrie.
- Parfaite maîtrise des techniques de prospection et de fidélisation.
- Autonomie et capacité d'adaptation.
- Force de proposition.
- De réelles qualités relationnelles et aptitudes commerciales.

Conditions d'emploi

- Salaire : 34 - 38 KE selon expérience
- Contrat : CDI
- Durée hebdomadaire de travail : cadre au forfait
- Véhicule de service
- Localisation : Allonnes

Notre process de recrutement et d'intégration

1^{er} tour : entretien avec le directeur général et la responsable RH.

2^e tour : un échange téléphonique + un entretien avec le cabinet L'Étincelle RH (complété d'outils et tests pour vous comprendre plus finement).

Comment postuler ?

Merci d'adresser votre candidature (CV+LM) à l'attention de Sarah ASTIER, Responsable des ressources humaines sur : recrutement72@envie.org – **avant le 5 avril 2023** -en précisant « RESP DEVCO» dans le titre de votre mail.

Tout comprendre sur ENVIE Maine, ensemble d'insertion !

ENVIE Maine est un ensemble ayant pour finalité l'insertion professionnelle par l'activité économique. Regroupant à ce jour plusieurs entreprises d'insertion et le chantier d'insertion ITER, ENVIE Maine accompagne 190 salarié-e-s en contrat d'insertion, sur la Sarthe et la Mayenne, en visant le retour à l'emploi durable.

Acteur majeur de l'économie sociale et circulaire, ENVIE Maine développe des savoir-faire reconnus dans les métiers de la réparation et du réemploi (électroménagers, vélos), de la collecte, du recyclage, la fabrication de meubles et objets en bois recyclé, le second œuvre et l'animation des points de vente/location de l'Arche de la Nature.

Consultez notre site internet et suivez-nous sur les réseaux : www.envie-maine.com